

	ใบทบทวนความรู้		
	วิชา : การขายเบื้องต้น		
	หน่วยที่ 3 : ลักษณะและประเภทการขาย		

คำชี้แจง

๑.แบบทบทวนนี้

- แบบทบทวนแบบปรนัย 4 ข้อเลือก ให้เลือกคำตอบที่ถูกต้องที่สุดเพียงข้อเดียว
- ให้ทำลงในกระดาษคำตอบที่แจกให้

๒. ให้เขียน ชื่อ - นามสกุล และรหัสสำนักศึกษาให้เรียบร้อย

จงทำเครื่องหมาย ลงหน้าข้อที่ถูกต้องที่สุด

1. ข้อใดเป็นปัจจัยหลักในการกำหนดลักษณะของงานขาย

- ก. คู่แข่งขัน
- ข. ลักษณะของลูกค้า
- ค. ลักษณะของสินค้า
- ง. นโยบายของกิจการ

2. เหตุใดงานขายสินค้าบางชนิดจึงเป็นงานที่ขายยาก

- ก. สินค้าราคาแพง
- ข. อายุการใช้งานนาน
- ค. กลุ่มผู้ซื้อมีน้อย
- ง. ทุกข้อเป็นคำตอบ

3. งานขายสินค้าชนิดใดเป็นงานขายที่สัมพันธ์ได้

- ก. งานขายประกัน
- ข. งานขายธุรกิจโรงแรม
- ค. การท่องเที่ยว
- ง. เครื่องจักรลงบัญชี

๔. เหตุใดงานขายสินค้าที่สัมพันธ์ไม่ได้จึงยากกว่าสินค้าที่สัมพันธ์ได้

- ก. สินค้ามีราคาแพง
- ข. เป็นสินค้าไม่จำเป็น
- ค. ลูกค้าไม่มีโอกาสได้ทดลองใช้
- ง. เป็นสินค้าใหม่ที่ลูกค้าไม่รู้จัก

๕. ข้อใดเป็นงานขายปลีก

- ก. งานขายแก่พ่อค้า

ข. การขายแก่อุตสาหกรรม

ค. การขายโดยเครื่องจักรอัตโนมัติ

ง. ทุกข้อเป็นคำตอบ

6. ข้อใดเป็นทั้งงานขายส่งและงานขายปลีก

- ก. การขายทางไปรษณีย์
- ข. การขายโดยนายหน้า
- ค. การขายของห้างสรรพสินค้า
- ง. ทุกข้อเป็นคำตอบ

7. ข้อใดเป็นงานขายส่งออกที่ไม่มีตัวตน

- ก. สินค้าสำเร็จรูป กึ่งสำเร็จรูป
- ข. สินค้าวัตถุดิบ กึ่งสำเร็จรูป
- ค. บริการธนาคาร การประกันภัย การขนส่ง
- ง. เครื่องจักรกล อะไหล่ วัสดุสิ้นเปลือง

8. พนักงานขายขายข้อใดที่ถูกเรียกว่า “ทูต”

- ก. วิศวกรขาย
- ข. พนักงานขายแก่พ่อค้า
- ค. พนักงานขายให้รายละเอียด
- ง. พนักงานขายในงานอุตสาหกรรม

9. ข้อใดจัดเป็นพนักงานขายปลีก

- ก. วิศวกรขาย
- ข. พนักงานขายบุกเบิก
- ค. พนักงานขายในงานบริการ
- ง. พนักงานขายขายเส้นทาง

10. พนักงานขายข้อใดที่ข้อนี้มีคุณสมบัติทางการศึกษาสูงกว่าพนักงานกลุ่มอื่น
- ก. วิศวกรขาย
 - ข. พนักงานขายบุกเบิก
 - ค. พนักงานขายในงานบริการ
 - ง. พนักงานขายชามเส้นทาง



สอนจะเข้าให้ว่ายน้ำ

